



FORMATION SIKA PÔLE DISTRIBUTION CATALOGUE 2024

OFFRE DE FORMATION



- 03** GAMME NÉGOCE GÉNÉRALISTE
- 04** RENFORCEMENT DE STRUCTURE
- 05** CARRELAGE : PRÉPARATION DES SUPPORTS ET MISE EN ŒUVRE
- 06** SOLS SOUPLES : PRÉPARATION DES SUPPORTS ET MISE EN ŒUVRE
- 07** GAMME CHANTIER GROS ŒUVRE
- 08** GAMME PISCINE NÉGOCE
- 09** GAMME PISCINE ENTREPRISE
- 10** GAMME SIKA POUR LA GSB
- 11** GAMME JOINTS ET COLLAGES
- 12** GAMME NETTOYER, PROTÉGER, EMBELLIR
- 13** GAMME ÉTANCHÉITÉ ET PROTECTION DE LA MAISON
- 14** GAMME PROTECTION ANTI-TERMITES
- 15** GAMME ENDUITS MURS INTÉRIEURS

GAMME NÉGOCE GÉNÉRALISTE



NOMBRE DE STAGIAIRES

8 à 10

DURÉE

7 heures

COÛT DU STAGE

370 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques
Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-
Commercial Sika, qui transmettra votre
demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET
Tél. : 04 74 99 13 55
Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Savoir prescrire les produits rentrant dans votre plan de stock.
Connaître des produits complémentaires répondant à des problématiques techniques récurrentes.

PUBLIC CONCERNÉ

Personnel technico-commercial du secteur de la distribution bâtiment.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de démonstrations de mise en œuvre des produits.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

- Tour de table : présentation des participants et recueil des attentes
- Présentation d'une sélection de produits à définir dans les gammes suivantes (selon votre plan de stock et vos attentes) :
 - Joints, mastics et collages souples
 - Nettoyage et protection de la maison
 - Gros œuvre : réparation, ragréage et protection des ouvrages en béton, scellements et calages
 - Étanchéité des murs enterrés
 - Adjuvants pour le béton
- Quizz d'évaluation des connaissances
- Formalités administratives

RENFORCEMENT DE STRUCTURE



NOMBRE DE STAGIAIRES

6 à 8

DURÉE

7 heures

COÛT DU STAGE

370 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques
Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-Commercial Sika, qui transmettra votre demande

Nous reviendrons vers vous pour l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Connaître les principes de renforcement des ouvrages à l'aide de PRFC (Polymères Renforcés par des Fibres de Carbone).

Maîtriser la méthodologie de mise en œuvre.

Connaître la gamme des produits Sika pour le renforcement de structure.

Cette formation ne porte pas sur les dimensionnement du renforcement.

Ce travail revient à un bureau d'études spécialisé, qui prendra en compte les caractéristiques du chantier.

PUBLIC CONCERNÉ

Entreprises concernées par la mise en œuvre des solutions de renforcement de structure.

Cette formation n'est pas destinée aux bureaux d'études ni aux architectes.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Présentation théorique en salle, mise en œuvre de produits, maquettes.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

INTRODUCTION

- Tour de table (connaissance des stagiaires et recueil des attentes particulières).
- Présentation du groupe Sika.
- Les solutions techniques pour le renforcement de structure.

PRÉSENTATION DES SYSTÈMES PRFC (Polymères Renforcés par des Fibres de Carbone)

- Composition.
- Principes d'action.
- Domaine d'emploi.
- Les systèmes PRFC Sika et leurs Avis Techniques.

MISE EN ŒUVRE DES SYSTÈMES PRFC

- Préparation des supports.
- Mise en œuvre de Sika Carbodur® S (lamelles).
- Mise en œuvre de Sika Wrap®-230 C (tissu).
- Protection des solutions de renforcement.

ÉVALUATION DES CONNAISSANCES EN FIN DE STAGE

DOCUMENTS REMIS EN FIN DE STAGE

- Document de synthèse sur la mise en œuvre
- Modèles de fiches d'auto-contrôle
- Avis Techniques des solutions présentées
- Attestation de suivi de stage
Cette attestation ne sera remise qu'à réception par Sika du paiement de la formation suivie.

CARRELAGE

PRÉPARATION DES SUPPORTS ET MISE EN ŒUVRE



NOMBRE DE STAGIAIRES
6 à 8

Durée
14 heures (2 jours consécutifs)
La durée du stage peut être ramenée à 1 jour en fonction de vos besoins.
Dans ce cas, utilisez le formulaire d'inscription que nous vous enverrons pour nous dire quels sujets vous souhaitez traiter.

COÛT DU STAGE
620 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS
Pas de prérequis techniques
Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION
Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP
Nous consulter pour envisager une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS
Contactez votre Responsable Technico-Commercial Sika, qui transmettra votre demande
Nous reviendrons vers vous pour l'organisation de la session

CONTACT
Laurence DUCRET
Tél. : 04 74 99 13 55
Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Connaître l'environnement réglementaire relatif à la préparation des supports et à la pose du carrelage pour chaque environnement.
Maîtriser la méthodologie de mise en œuvre des produits associés.
Savoir prescrire les produits en adéquation avec le besoin du chantier.

PUBLIC CONCERNÉ

Distributeurs de produits de mise en œuvre du carrelage.
Entreprises avec une activité carrelage.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations théoriques et de mise en pratique des produits en atelier.
Évaluation des connaissances en fin de stage.
Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

INTRODUCTION

- Tour de table. Recueil des attentes particulières des stagiaires.
- Présentation du groupe Sika.
- Règles de sécurité.

CARTOGRAPHIE RÉGLEMENTAIRE

- DTU et CPT : quelles différences.
- Environnement réglementaire en sol.
- Environnement réglementaire en mur.

RECONNAISSANCE ET PRÉPARATION DES SUPPORTS

- Sols : neuf et rénovation.
- Murs intérieurs : neuf et rénovation.
- Cas particuliers de la protection et de l'étanchéité sous carrelage.
- Murs extérieurs : supports neufs.

COLLAGE DU CARRELAGE

- Éléments de revêtement.
- Caractéristiques des produits de collage.
- Pose collée au sol.
- Pose collée en murs.
- Cas particulier des carreaux oblongs, grand format et très grand format.
- Traitement des joints et points singuliers.
- Synthèse des produits de nos gammes.

JOINTOIEMENT DU CARRELAGE

- Caractéristiques des produits de jointoiment.
- Mise en œuvre des produits de jointoiment.
- Synthèse des produits de nos gammes.

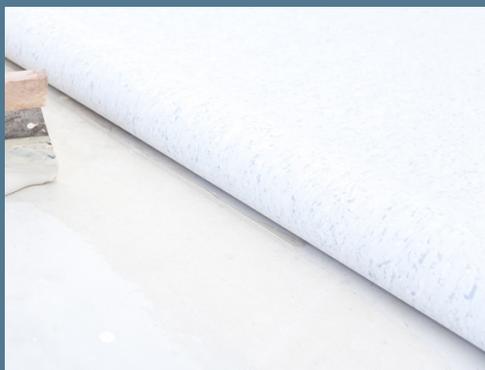
ÉVALUATION DES CONNAISSANCES EN FIN DE STAGE

DOCUMENTS REMIS EN FIN DE STAGE

- Fiche de synthèse de la formation
 - Avis Techniques des solutions présentées
 - Attestation de suivi de stage
- Cette attestation ne sera remise qu'à réception par Sika du paiement de la formation suivie.*

SOLS SOUPLES

PRÉPARATION DES SUPPORTS ET MISE EN ŒUVRE



NOMBRE DE STAGIAIRES

6 à 8

Durée

14 heures (2 jours consécutifs)

La durée du stage peut être ramenée à 1 jour en fonction de vos besoins.

Dans ce cas, utilisez le formulaire d'inscription que nous vous enverrons pour nous dire quels sujets vous souhaitez traiter.

COÛT DU STAGE

620 € HT par stagiaire

Prix ramené à 370 € HT pour une formation d'une journée.

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques

Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),

Saint Grégoire (35),

Saint Pierre de Chandieu (69),

Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-Commercial Sika, qui transmettra votre demande

Nous reviendrons vers vous pour l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Connaître l'environnement réglementaire relatif à la préparation des supports et à la pose des sols souples.

Maîtriser la méthodologie de mise en œuvre des produits associés.

Savoir prescrire les produits en adéquation avec le besoin du chantier.

PUBLIC CONCERNÉ

Distributeurs de produits de mise en œuvre associés aux sols souples.

Soliers, moquettes, prescripteurs.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations théoriques et de mise en pratique des produits en atelier.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

INTRODUCTION

- Tour de table. Recueil des attentes particulières des stagiaires.
- Présentation du groupe Sika.
- Règles de sécurité.

LES DIFFÉRENTS TYPES DE REVÊTEMENTS

- Nature et caractéristiques.

CARTOGRAPHIE RÉGLEMENTAIRE

- DTU, règles professionnelles CPT etc. : quelles différences ?
- Les textes de référence associés aux supports.
- Les textes de référence associés aux revêtements et à leur mise en œuvre.

RECONNAISSANCE ET PRÉPARATION DES SUPPORTS

- La réception des supports : les exigences.
- La préparation des supports en neuf et en rénovation (avec dépose ou maintien du revêtement existant).
- Les travaux de reprofilage. Réalisation d'une forme de pente sur colle de reprise mise en œuvre d'un enduit de sol après primarisation.
- L'offre Cégécol / Sika.

COLLAGE DES SOLS SOUPLE

- Les contraintes d'application (températures, humidité résiduelle du support, point de rosée etc..).
- Les différents types de colles, leurs caractéristiques, leurs destinations.
- L'outillage (quels outils de découpe, quels peignes à colle, quels outils de marouflage).
- Les principales règles de pose (au sol / au mur).
- L'offre Cégécol / Sika.

ÉVALUATION DES CONNAISSANCES EN FIN DE STAGE

DOCUMENTS REMIS EN FIN DE STAGE

- Fiche de synthèse de la formation
- Avis Techniques des solutions présentées
- Attestation de suivi de stage

Cette attestation ne sera remise qu'à réception par Sika du paiement de la formation suivie.

GAMME CHANTIER GROS-ŒUVRE



NOMBRE DE STAGIAIRES

6 à 8

Durée

14 heures (2 jours consécutifs)

La durée du stage peut être ramenée à 1 jour en fonction de vos besoins.

Dans ce cas, utilisez le formulaire d'inscription que nous vous enverrons pour nous dire quels sujets vous souhaitez traiter.

COÛT DU STAGE

620 € HT par stagiaire

Prix ramené à 370 € HT pour une formation d'une journée.

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques

Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-Commercial Sika, qui transmettra votre demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Savoir prescrire les produits et solutions en adéquation avec le besoin du chantier.

Maîtriser la méthodologie de mise en œuvre des produits associés.

PUBLIC CONCERNÉ

Personnel technico-commercial du secteur de la distribution bâtiment.

Entreprises de maçonnerie, de construction en bâtiment ou génie civil.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de mise en pratique des produits en atelier.

Évaluation des connaissances en fin de stage.

Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMMES

INTRODUCTION

- Tour de table. Recueil des attentes particulières des stagiaires.
- Présentation du groupe Sika.
- Règles de sécurité.

NOTIONS DE FORMULATION DES MORTIERS / BÉTONS

- Le ciment / les charges.
- Focus sur les différentes solutions d'adjuvantation.

LES PRODUITS DE PRÉPARATION DES SUPPORTS

- Chapes et ragréages de sol (intérieur et extérieur).
- Reprises des parements et ragréages muraux.
- Les produits de cure.

LA RÉPARATION DES BÉTONS

Le béton et ses pathologies.

- Les solutions de réparation (aspect normatif, préparation des supports mise en œuvre de la réparation).
- Solutions de protection des ouvrages.

SCELLEMENTS ET CALAGE

- Le scellement d'ancrage (scellements chimiques et hydrauliques).
- Le calage (machines-outils, alternateurs...).

IMPERMÉABILISATION DES FONDATIONS

- Classement des locaux.
- Solutions d'imperméabilisation (EIF, mortier d'imperméabilisation, membrane à excroissance).
- Traitement des arases étanches.

DOCUMENTS REMIS EN FIN DE STAGE

- Fiche de synthèse de la formation
- Pour les solutions sous Avis Techniques : texte de l'Avis Technique
- Attestation de suivi de stage

Cette attestation ne sera remise qu'à réception par Sika du paiement de la formation suivie.

GAMME PISCINE NÉGOCE



NOMBRE DE STAGIAIRES

6 à 8

Durée

7 heures

COÛT DU STAGE

370 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques

Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-
Commercial Sika, qui transmettra votre
demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Savoir prescrire les produits pour des applications en piscine.
Connaître les principes de mise en œuvre.

PUBLIC CONCERNÉ

Personnel technico-commercial du secteur de la distribution bâtiment et des négoce spécialisés.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de démonstrations de mise en œuvre des produits.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

- Tour de table : présentation des participants et recueil des attentes
- Application manuelle du Katymper Piscine
- Traitement des points singuliers
- Traitement des joints et fissures
- Reprise de bétonnage
- Quizz d'évaluation des connaissances
- Formalités administratives

GAMME PISCINE ENTREPRISE



NOMBRE DE STAGIAIRES

6

Durée

7 heures

COÛT DU STAGE

370 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques

Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-
Commercial Sika, qui transmettra votre
demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Connaître l'environnement réglementaire.

Maîtriser la mise en œuvre des produits pour des applications en piscine.

PUBLIC CONCERNÉ

Piscinistes, entreprises de maçonnerie, paysagistes.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de démonstrations de mise en œuvre des produits.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

- Tour de table : présentation des participants et recueil des attentes
- Les bases réglementaires et juridiques du marché
- Application par projection mécanique du Katymper Piscine
- Application manuelle du Sika MonoTop 140 Imper
- Traitement des points singuliers
- Traitement des joints et fissures
- Reprises de bétonnage
- Quizz d'évaluation des connaissances
- Formalités administratives

GAMME SIKA POUR LA GSB



NOMBRE DE STAGIAIRES

8 à 10

Durée

7 heures

COÛT DU STAGE

370 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques

Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-
Commercial Sika, qui transmettra votre
demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Savoir prescrire les produits de la gamme Sika pour la GSB.
Connaître les principes de mise en œuvre.

PUBLIC CONCERNÉ

Personnel commercial des grandes surfaces de bricolage.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de démonstrations de mise en œuvre des produits.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

- Tour de table : présentation des participants et recueil des attentes
- Gamme Nettoyer, Protéger, Embellir
- Joints et fissures : supports, dimensionnement, produits
- Gamme collage
- Gamme enduit
- Quizz d'évaluation des connaissances
- Formalités administratives

GAMME JOINTS ET COLLAGES



NOMBRE DE STAGIAIRES

8 à 10

Durée

4 heures

COÛT DU STAGE

250 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques
Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-
Commercial Sika, qui transmettra votre
demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Savoir prescrire les produits de la gamme joints et collages.
Connaître les principes de mise en œuvre.

PUBLIC CONCERNÉ

Personnel technico-commercial du secteur de la distribution bâtiment.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de démonstrations de mise en œuvre des produits.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

- Tour de table : présentation des participants et recueil des attentes
- Définitions à connaître
- Règles de base pour réaliser un bon collage
- Joints et fissures, règles, définitions et solutions
- Normes et labels
- Quizz d'évaluation des connaissances
- Formalités administratives

GAMME NETTOYER, PROTÉGER, EMBELLIR



NOMBRE DE STAGIAIRES

8 à 10

Durée

4 heures

COÛT DU STAGE

250 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques

Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-
Commercial Sika, qui transmettra votre
demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Savoir prescrire les produits de la gamme Nettoyer, Protéger, Embellir.
Connaître les principes de mise en œuvre.

PUBLIC CONCERNÉ

Personnel technico-commercial du secteur de la distribution bâtiment.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de démonstrations de mise en œuvre des produits.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

- Tour de table : présentation des participants et recueil des attentes
- Nettoyer et traiter la maison : sol, façade, toiture
- Protection des supports
- Embellir les supports
- Quizz d'évaluation des connaissances
- Formalités administratives

GAMME ÉTANCHÉITÉ ET PROTECTION DE LA MAISON

NOMBRE DE STAGIAIRES

8 à 10

Durée

7 heures

COÛT DU STAGE

370 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques
Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-
Commercial Sika, qui transmettra votre
demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Savoir prescrire les produits de la gamme Etanchéité et protection de la maison.

Connaître les principes de mise en œuvre.

PUBLIC CONCERNÉ

Personnel technico-commercial du secteur de la distribution bâtiment.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de démonstrations de mise en œuvre des produits.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

- Tour de table : présentation des participants et recueil des attentes
- Protection de la maison : sol, façade, toiture, anti-termite
- Fondations
- Traitement des murs intérieurs (gamme Sikawall)
- Quizz d'évaluation des connaissances
- Formalités administratives

GAMME PROTECTION ANTI-TERMITES

NOMBRE DE STAGIAIRES

6 à 8

Durée

4 heures

COÛT DU STAGE

250 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques
Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-
Commercial Sika, qui transmettra votre
demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Connaître l'environnement réglementaire.
Connaître et maîtriser les principes de mise en œuvre.

PUBLIC CONCERNÉ

Entreprises de gros-œuvre et de maçonnerie.
Personnel technico-commercial du secteur de la distribution bâtiment.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de démonstrations de mise en œuvre des produits.
Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

- Tour de table : présentation des participants et recueil des attentes
- Les bases réglementaires et juridiques du marché
- Préparation des supports
- Pose des différentes barrières
- Traitement des points singuliers
- Quizz d'évaluation des connaissances
- Formalités administratives

GAMME ENDUITS MURS INTÉRIEURS



NOMBRE DE STAGIAIRES

6 à 8

Durée

7 heures

COÛT DU STAGE

370 € HT par stagiaire

PRÉREQUIS

Pas de prérequis techniques

Formation se déroulant en langue française

SITES DE FORMATION

Le Bourget (93), Mérignac (33),
Saint Grégoire (35),
Saint Pierre de Chandieu (69),
Marguerittes (30)

STAGIAIRES EN SITUATION DE HANDICAP

Nous consulter pour envisager
une adaptation éventuelle

INSCRIPTIONS

Contactez votre Responsable Technico-
Commercial Sika, qui transmettra votre
demande

Nous reviendrons vers vous pour
l'organisation de la session

CONTACT

Laurence DUCRET

Tél. : 04 74 99 13 55

Email : ducret.laurence@fr.sika.com

OBJECTIFS

Savoir prescrire les produits de la gamme Sikawall.
Connaître les principes de mise en œuvre.

PUBLIC CONCERNÉ

Entreprises du second-œuvre.
Personnel technico-commercial du secteur de la distribution bâtiment.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Alternance de présentations en salle et de démonstrations de mise en œuvre des produits.

Évaluation des connaissances en fin de stage. Un retour du formateur sur chaque question permettra de consolider les acquis.

PROGRAMME

- Tour de table : présentation des participants et recueil des attentes
- Les bases réglementaires et juridiques du marché
- Principe d'application
- Préparation du support
- Démonstration et application des produits de la gamme Sikawall
- Quizz d'évaluation des connaissances
- Formalités administratives

SIKA, PARTENAIRE DE VOS AMBITIONS



BÂTIMENT



OUVRAGES D'ART



TRAVAUX PUBLICS



HABITATS INDIVIDUELS ET COLLECTIFS

QUI SOMMES NOUS ?

Sika France SAS est une filiale de Sika AG dont le siège est situé en Suisse. Entreprise internationale, Sika développe, fabrique et commercialise des procédés techniques à destination de la construction et de l'industrie. Sika est leader dans le développement de solutions de collage, jointoiment, étanchéité, insonorisation et renforcement structurel. La gamme Sika comprend des adjuvants pour béton, des mortiers spéciaux, des colles, des mastics, du renforcement structurel ainsi que des systèmes pour revêtement de sols et toitures.

Avant toute utilisation, veuillez consulter la version la plus récente des notices produits disponibles sur www.sika.fr.
Produit dangereux, respectez les précautions d'emploi.



Pour toute question technique,
contactez notre hotline :
hotline@fr.sika.com

Sika France S.A.S.
Service Formations Techniques
Assistante : Laurence DUCRET
Tél. : 04 74 99 13 55
Email : ducret.laurence@fr.sika.com
www.sika.fr

BUILDING TRUST

