



DATE	22 juillet 2021	CONTACT	Dominik Slappnig
PAGE	1 / 5		Corporate Communications and
SIKA AG	Zugerstrasse 50		Investor Relations
	6341 Baar, Switzerland	TELEPHONE	+41 58 436 68 21
	www.sika.com	EMAIL	slappnig.dominik@ch.sika.com

Announce ad hoc conformément à l'article 53 du règlement de cotation de la Bourse « SIX Exchange Regulation »

RÉSULTATS RECORD AU PREMIER SEMESTRE 2021 - FORTE CROISSANCE DES VENTES ET DE L'EBIT

- **Augmentation des Ventes de 23,5 % en monnaies locales**
- **Chiffre d'affaires semestriel de 4 448,7 millions de CHF (+23,1% en CHF)**
- **Résultat d'exploitation (EBIT) de 685,9 millions de CHF (+67,2%)**
- **Marge EBIT record à 15,4%.**
- **Augmentation du cash-flow libre opérationnel à CHF 318,4 millions (+26,4%)**
- **Acquisition de Kreps (Russie), DriTac (USA), BR Massa (Brésil), et Hamatite (Japon)**
- **Perspectives pour l'exercice 2021 :**
 - **Croissance en monnaies locales de 13% à 17% (précédemment : croissance à deux chiffres des ventes en monnaies locales)**
 - **Augmentation sur-proportionnelle de l'EBIT, la marge EBIT atteignant pour la première fois 15%.**
- **Confirmation des objectifs stratégiques 2023 pour une croissance durable et rentable**

Sika a une fois de plus enregistré des résultats records au cours du premier semestre 2021, bien que la pandémie de COVID-19 continue d'affecter sérieusement les affaires dans toutes les régions. L'entreprise a généré de forts taux de croissance et a poursuivi sa trajectoire de croissance, avec un nouveau record de ventes de CHF 4 448,7 millions. Cela équivaut à une augmentation de 23,5 % en monnaies locales. La croissance du chiffre d'affaires en francs suisses s'élève à 23,1%, ce qui inclut un effet de change légèrement négatif de -0,4%. L'effet d'acquisition a été de 1,1%. La croissance organique au cours du premier semestre s'est élevée à 22,4 %. Par rapport à la même période en 2019, la croissance organique est déjà de 11,3%.

Thomas Hasler, président-directeur général déclare : *"Dans un environnement de marché qui est resté difficile, nous avons une fois de plus réussi à obtenir de bons résultats commerciaux au cours des six premiers mois de 2021. Grâce à notre force d'innovation, à notre orientation client et à notre position de leader sur le marché, nous avons assuré une forte croissance dans toutes les régions et étendu notre part de marché de manière ciblée. Le COVID-19 continuera à représenter un défi. Nous sommes bien équipés et avons fait preuve d'un haut niveau de résilience dans un contexte économique difficile, créant ainsi de nouvelles plateformes de croissance. Sika possède une forte culture d'entreprise et nos équipes locales, en collaboration avec nos organisations régionales et centrales, sont prêtes à relever les défis que le second semestre pourrait apporter."*

Date : 22 juillet 2021

Page : 2/5

AUGMENTATION DU COÛT DES MATIÈRES PREMIÈRES, LEVIER D'EXPLOITATION PLUS ÉLEVÉ, MARGE D'EBIT AMÉLIORÉE

L'augmentation du coût des matières premières, alimentée par des goulets d'étranglement au niveau de l'approvisionnement, a entraîné une baisse de la marge matérielle de 53,3 % (année précédente : 54,6 %). Grâce à l'augmentation des volumes et à l'amélioration de l'efficacité des processus de production, le levier d'exploitation a augmenté. Avec une marge de 19,5% (année précédente : 16,4%), le bénéfice d'exploitation avant dépréciation et amortissement (EBITDA) a nettement augmenté.

Le bénéfice d'exploitation (EBIT) s'est élevé à 685,9 millions de CHF (année précédente : 410,2 millions de CHF), soit une augmentation de 67,2% par rapport à l'année précédente. Outre l'effet de levier opérationnel, l'EBIT a été influencé positivement par les mesures d'amélioration de l'efficacité ainsi que par les synergies supplémentaires résultant des acquisitions. L'accent mis sur la gestion des liquidités et de la trésorerie a permis de dégager un cash-flow libre opérationnel record de 318,4 millions de CHF (+26,4%).

UNE CROISSANCE À DEUX CHIFFRES DANS TOUTES LES RÉGIONS

La pandémie de COVID-19 est encore très présente dans toutes les régions. En Afrique, en Asie et en Amérique latine en particulier, la production économique continue d'être affectée par les faibles taux de vaccination. En outre, on observe une détérioration de la disponibilité des matières premières. Grâce à sa position de leader sur le marché, à sa solide organisation d'approvisionnement et à la mise en œuvre rapide et ciblée de mesures, Sika a pu conquérir des parts de marché dans toutes les régions et obtenir des résultats records.

Au premier semestre 2021, la région **EMEA** a enregistré une augmentation des ventes en monnaies locales de 24,1 % (année précédente : 3,2 %). Comme en 2020, la croissance dans le secteur de la distribution et de la rénovation a été plus forte que dans les autres secteurs d'activité. Le secteur résidentiel privé, en particulier, a enregistré une performance très dynamique. Presque tous les pays de la région ont atteint des taux de croissance à deux chiffres. Les pays d'Europe du Sud, ainsi que l'Italie, la France, le Royaume-Uni et l'Afrique, ont bénéficié d'un regain de croissance. En général, les achats de solutions de produits Sika via des plateformes de commerce électronique ont connu une augmentation supérieure à la moyenne.

La région **Amériques** a enregistré une croissance en monnaies locales de 19,5 % (année précédente : 2,6 %), retrouvant ainsi une croissance nette à deux chiffres au premier semestre 2021. Le Canada, la Colombie, le Brésil, le Pérou et le Chili ont connu un fort développement. Aux États-Unis, l'activité a pris de l'ampleur après avoir connu un rythme plus modéré au départ. Les principaux moteurs de croissance ont été les projets de maintenance à plus grande échelle et les projets de construction neuve dans le domaine de la distribution et des centres de données. Dans la région Amériques, l'orientation stratégique des activités commerciales sur

SIKA AG

Zugerstrasse 50 · 6341 Baar · Switzerland

Tel.: +41 58 436 68 00 · Fax: +41 58 436 68 50 · www.sika.com

Date : 22 juillet 2021

Page : 3/5

les grandes villes et les centres urbains a porté ses fruits, tout comme la concentration sur les grands projets d'infrastructure et le succès des ventes croisées.

Le chiffre d'affaires en monnaies locales dans la région **Asie/Pacifique** a augmenté de 26,0 % (année précédente : 21,8 %). La Chine en particulier a bénéficié d'une forte dynamique avec des taux de croissance organique à deux chiffres. Le nombre de points de vente a été porté à 120 000, contribuant ainsi de manière substantielle à la forte croissance grâce à une stratégie de shop-in-shop ciblée sur des produits supplémentaires et sélectionnés. L'activité commerciale dans des pays tels que l'Inde et l'Australie s'est développée à un rythme dynamique, et Sika a vu un retour à des taux de croissance à deux chiffres dans les pays d'Asie du Sud-Est, malgré l'impact important du coronavirus. La situation s'est avérée plus difficile au Japon. Afin de maintenir les taux d'infection à un faible niveau à l'approche des Jeux olympiques, le Gouvernement a renforcé les mesures de confinement et a interrompu les activités de construction au cours du premier semestre de l'année.

Dans le segment Global Business, Sika a réalisé une croissance en monnaies locales de 27,6 % (année précédente : -23,1 %). Au cours du premier semestre 2021, l'industrie automobile a connu d'importants goulets d'étranglement dans la chaîne d'approvisionnement en pièces électroniques, et ce n'est que vers le milieu de la période en question que les taux de production des nouveaux véhicules ont enregistré une tendance à la hausse dans toutes les régions. En particulier, la transition des systèmes de propulsion traditionnels vers l'électromobilité s'est accélérée pendant la pandémie, soutenue par divers programmes de soutien locaux. Une croissance de 10 % est prévue pour le secteur automobile pour l'ensemble de l'année 2021. Sika prévoit des stimuli de croissance à long terme provenant des mégatendances évidentes dans la construction automobile moderne - électromobilité et construction légère.

STRATÉGIE DE CROISSANCE RÉUSSIE - INFORMATION SUR LES OBJECTIFS ANNUELS

Malgré la pandémie de COVID-19 et ses répercussions sur les résultats d'exploitation, Sika confirme ses objectifs stratégiques pour 2023. L'entreprise reste clairement orientée vers le succès à long terme et la croissance rentable. En se concentrant sur les six piliers stratégiques - pénétration du marché, innovation, efficacité opérationnelle, acquisitions, valeurs d'entreprise fortes et durabilité - Sika cherche à croître de 6 à 8 % par an en devises locales jusqu'en 2023. À partir de 2021, l'entreprise vise à augmenter sa marge EBIT à 15-18 %. Des projets dans les domaines des opérations, de la logistique, de l'approvisionnement et de la formulation des produits devraient permettre une amélioration annuelle des coûts d'exploitation équivalente à 0,5 % des ventes.

SIKA AG

Zugerstrasse 50 · 6341 Baar · Switzerland

Tel.: +41 58 436 68 00 · Fax: +41 58 436 68 50 · www.sika.com

Date : 22 juillet 2021

Page : 4/5

Pour l'exercice 2021, Sika prévoit une croissance des ventes en devises locales de 13 à 17 % (précédemment : croissance à deux chiffres des ventes en devises locales) ainsi qu'une augmentation sur-proportionnelle de l'EBIT. La marge EBIT atteindra 15 % pour la première fois, malgré une évolution difficile du prix des matières premières.

CHIFFRES DU 1^{er} SEMESTRE 2021

En millions de CHF	1.1.2020 - 30.6.2020	1.1.2021 - 30.6.2021	Evolution en %
Ventes nettes	3,614.6	4,448.7	23.1
Résultat brut	1,973.2	2,372.8	20.3
Résultat d'exploitation avant dépréciation (EBITDA)	593.6	867.0	46.1
Résultat d'exploitation (EBIT)	410.2	685.9	67.2
Profit net après taxes	275.6	494.7	79.5
Revenus non dilués par action (en CHF)	1.94	3.49	79.9
Revenus dilués par action (en CHF) ¹	1.76	3.12	77.3
Cash flow opérationnel	251.8	318.4	26.4
Bilan total²	9,794.0	10,364.2	
Fonds propres ²	3,288.0	3,673.8	
Ratio de fonds propres en % ^{2,3}	33.6	35.4	
Rendement des capitaux employés (ROCE) in % ⁴	13.5	19.8	

1 Effet dilutif dû aux obligations convertibles émises.

2 Au 31 décembre 2020 / 30 juin 2021.

3 Capitaux propres divisés par le total du bilan.

4 Capitaux employés = actifs courants, immobilisations corporelles, immobilisations incorporelles moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les titres courants, les passifs courants (hors emprunts bancaires et obligataires).

